

Mülheim an der Ruhr, 31. März 2008

Geschäftsjahr 2007

Brenntag verzeichnet Rekordergebnis für 2007

Brenntag, Weltmarktführer in der Chemedistribution, hat das Geschäftsjahr 2007 mit Rekordergebnis abgeschlossen. Der Außenumsatz stieg um 9 % auf 6,7 Milliarden Euro (9,1 Milliarden US-Dollar). Der operative Gewinn vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (operativer EBITDA) erhöhte sich um 14 %. Bereinigt um Währungseffekte zeigt sich eine noch stärkere Umsatz- und Ergebnisentwicklung: So konnte Brenntag den Außenumsatz im abgelaufenen Geschäftsjahr um 13 % erhöhen, den operativen EBITDA sogar um 18 %.

Brenntag CEO Stephen R. Clark: „Diese solide Performance spiegelt das Vertrauen unserer Geschäftspartner in Brenntag wider, die von unserem flächendeckenden Netzwerk und hervorragenden Serviceleistungen profitieren. Im Geschäftsjahr 2007 hat Brenntag durch fünf gezielte Akquisitionen sowohl das Produktportfolio als auch die regionale Präsenz weiter ausgebaut. Zusätzlich investierte Brenntag 95 Millionen Euro (130 Millionen US-Dollar) in zahlreiche Maßnahmen zur Leistungs- und Effizienzsteigerung als auch in höhere Sicherheit. Wir freuen uns mit diesen Investitionen einen Beitrag zur profitablen Ergebnisentwicklung bei unseren Kunden und Lieferanten leisten zu können.“

Akquisitionen 2007:

- St. Lawrence Chemical, Inc. (Kanada): Spezialchemikalien-Distributeur mit umfassendem Know-how und weit reichender Produktpalette für die Lack-, Lebensmittel-, Pharma- und Körperpflegebranche.

- Ulrich Chemical, Inc. (USA): Full-Line Distributeur mit einer Vielzahl von Produkten und Services für zahlreiche Branchen im amerikanischen Mittleren Westen.
- Natural World (Italien): Spezialchemikalien-Distributeur mit umfangreichem, technischem Know-how in der Molkerei- und Backwarenbranche sowie bei weiteren Lebensmittelprodukten.
- Abaci A.S. (Türkei): Distributeur von Rohstoffen zur Herstellung von Haushalts- und Industriereinigungsprodukten, Kosmetik sowie Wasseraufbereitung.
- Euroresins (Großbritannien): Distributionszweig von DSM Composite Resins mit kompletter Palette an Epoxidharzen und Härtern für Beschichtungen, Baustoffe und formulierte Anwendungen.

Wesentliche Investitionen 2007:

- Hamburg: Modernisierung des Logistik-Centers mit innovativer Technologie in Bereichen Abfülltechnik, Kommissionierung, Mischung, Be- und Entladung, einem hochwertigen Labor sowie einem Reinraum mit neuer Abfülltechnologie. Ein weiterer Schwerpunkt der baulichen Maßnahmen betraf die zukunftsorientierte GMP (Good Manufacturing Practice) Abfüllung.
- Kedzierzyn-Kozle (Polen): Full-Service Anlage zur benutzerspezifischen Formulierung und Mischung von Futteradditiven mit einer Kapazität von jährlich 25.000 Tonnen.
- Valencia (Spanien): Umfassende Erweiterung des Tanklagers für Lösungsmittel und anorganische Stoffe.
- Rotterdam (Niederlande): Umzug und Modernisierung der Tankanlage für Lösungsmittel und Mischanlagen.

- Wimborne (Großbritannien): Verlegung der Niederlassung nach Wareham einschließlich Modernisierung von Tank- und Fassanlagen.
- Reading, Pennsylvania (USA): Fertigstellung eines neuen technischen Zentrums, von dem aus zukünftig die Brenntag Solutions Group die Brenntag Specialties, Inc. sowie die weiteren amerikanischen Tochtergesellschaften beim Verkauf von Spezialchemikalien unterstützt werden.
- Orlando, Florida (USA): Neubau eines Werkes zur Steigerung der Natriumhypochlorit-Produktion auf über 190 Millionen Liter pro Jahr.
- Querétaro (Mexiko): Übernahme eines Distributionszentrums mit 14.000 Quadratmetern Lagerraum, davon 1.100 Quadratmeter temperaturkontrollierter Räume für Feinchemikalien und Vitamine sowie Kapazitäten für die parallele Abwicklung von bis zu 80 Triebwagen. Eine große Tankanlage und Abfülleinrichtung wird im Laufe des Jahres 2008 in Betrieb genommen.
- Lateinamerika: Kontinuierliche Investitionen in Feuerschutzmaßnahmen von Tank- und Fasslagern.

Stephen R. Clark: „2007 war ein erfolgreiches Jahr für Brenntag. Auch wenn die gegenwärtig turbulenten Marktbedingungen im Finanzsektor zu weiteren Auswirkungen in der Weltwirtschaft führen, sind wir überzeugt, dass Brenntag auch unter schwierigen Bedingungen hervorragend positioniert ist. Wir werden auch zukünftig unsere Kunden und Lieferanten unterstützen, profitables Wachstum und Kosteneinsparungen generieren zu können.“

Brenntag (www.brenntag.com) ist mit 11.000 Mitarbeitern an weltweit über 300 Standorten in 55 Ländern vertreten. Das Unternehmen bietet seinen Kunden und Lieferanten ein globales Supply Chain Management aus einer Hand, technische Beratung und andere Mehrwertleistungen, was Brenntag zu einem führenden Unternehmen in der internationalen Chemiedistribution macht. Seinen Lieferanten in Europa sowie in Nord- und Südamerika bietet Brenntag darüber hinaus ein hoch entwickeltes flächendeckendes Distributionsnetz für Industrie- und Spezialchemikalien.